



# #lernenausderkrise

Heute gemeinsam lernen,  
was Unternehmen **morgen** stark macht.


## Expert Paper

6 Handlungsempfehlungen,  
damit Sie bei Ihrer nächsten  
Finanzierungsanfrage an Ihre  
Bank nicht durch Triage  
aussortiert werden!



Autor:  
**Jürgen Kaiser**





Man muss kein Hellseher sein, um vorherzusagen, dass viele Unternehmen in absehbarer Zeit – und die wird schneller kommen – als uns allen lieb ist, vor existenziellen Herausforderungen stehen werden.

Aber nicht nur die Unternehmen, auch die Banken stellen sich bereits im Rahmen ihrer Möglichkeiten darauf ein. Nicht immer zum Vorteil für die Unternehmen. Deshalb rate ich Ihnen: **Handeln Sie zügig und gut vorbereitet.**

### 1. Liquiditätsknappheit bei Banken führt zu Triage

Wenn Banken sich 2021 einem enormen Anstieg an Finanzierungsanfragen gegenübersehen, ist es nur eine Frage der Zeit, bis sie selbst mit Liquiditätsthemen konfrontiert sein werden. Trotz aller Beteuerungen, mehr denn je Liquidität bei der Europäischen Zentralbank (EZB) geparkt zu haben. Banken werden zwangsläufig gezwungen sein, triagieren zu müssen und somit nur jene Firmen finanzieren können, die ein zukunftsweisendes Geschäftsmodell, eine transparente Vision und Strategie sowie perfekt aufbereitete Planungsunterlagen vorweisen können.

### 2. Neukredite nur gegen gut aufbereitete Planungsunterlagen

Regulatorische Änderungen der EBA (European Banking Authority), geregelt in der „Guideline on loan origination & monitoring“ verpflichten Banken ab 01.07.2021 für sämtliche Neufinanzierungen unter anderem einen verstärkten Fokus auf Cash Flows und Sensitivitätsanalysen zu legen. Plausibel nachvollziehbare und gut aufbereitete Planungsunterlagen werden für Neukredite unumgänglich.